

ENSEIGNEMENT PROFESSIONNEL

Vente (2^e degré)

Vendeur / Vendeuse (3^e degré)

| | Degré d'orientation | | Degré de détermination | |
|---|----------------------------|-------------------------|-------------------------------|-------------------------|
| | 3^e PV | 4^e PV | 5^e PV | 6^e PV |
| 1. Formation commune | 16 | 16 | 16 | 16 |
| Education physique | 2 | 2 | 2 | 2 |
| Form. hist. et géographique | 2 | 2 | 2 | 2 |
| Form. scientifique | 2 | 2 | 2 | 2 |
| Form. soc. et économique | - | - | 2 | 2 |
| Français | 4 | 4 | 4 | 4 |
| L.M. : Anglais | 2 | 2 | 2 | 2 |
| Mathématique | 2 | 2 | - | - |
| Religion catholique | 2 | 2 | 2 | 2 |
| 2. Option groupée : Vente | 16 | 18 | | |
| Economie de l'entreprise | 4 | 4 | | |
| Etalage et promotion des marchandises | 4 | 4 | | |
| Français et Communication | - | 2 | | |
| Informatique appliquée | 4 | 4 | | |
| L.M. : Anglais | - | - | | |
| Vente | 4 | 4 | | |
| 3. Option groupée : Vendeur / Vendeuse | | | 18 | 18 |
| Activités d'insertion professionnelle | | | 4 | 4 |
| Art de la vente | | | 4 | 4 |
| Etalage – Promotion des marchandises | | | 4 | 4 |
| Gestion informatique | | | 4 | 4 |
| L.M. : Néerlandais | | | 2 | 2 |
| 4. Activités CSFA * | | | | |
| Stages | - | - | (à déterminer) | |

* Selon besoins et possibilités. Le programme de l'option prévoit **200 heures de stages**, réparties sur les deux années du 3^e degré, pendant des semaines habituelles de cours.

La réussite de la 6^e année permet d'obtenir

- le certificat d'études de 6^e année professionnelle (CE6),
- le certificat de qualification de 6^e année professionnelle (CQ6).

DEGRÉ D'ORIENTATION (2^e DEGRÉ)
DEGRÉ DE DÉTERMINATION (3^e DEGRÉ)

Le 3^e degré de l'option Vendeur / Vendeuse
fait suite à l'option « Vente » du 2^e degré

Pour toi qui aimes les contacts humains,
toi qui n'apprécies pas la monotonie,
toi qui rêves d'être vendeur ou vendeuse,
tous les domaines de la vente s'ouvrent à toi !

- Equipements domestiques : électroménager, luminaires, meubles, TV, Hi-Fi, GSM, vaisselle, verrerie, revêtements de sols et de murs, etc.
- Produits utilitaires : outillage, bricolage, droguerie, etc.
- Alimentation générale
- Equipement des personnes : confection, hygiène, chaussures, lingerie, maroquinerie, bijoux, sports, etc.
- Produits culturels et ludiques (livres, BD, jouets, etc.)
- Fleurs
- Voitures automobiles
- Articles pour animaux
- Informatique

Voici une section qui répond à tes aspirations.

Elle te propose une **formation de base solide** qui te préparera à un **large éventail de métiers** allant de réassortisseur – réassortisseuse en passant par caissière – caissier, chef de rayon ou de département à représentant(e) de commerce, délégué(e) commercial(e), voire gérant ou gérante de magasin.